

广州银行公开招聘岗位情况表

序号	招聘机构	部门	招聘岗位	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	总行	风险管理部	风险管理岗 (金融衍生品方向)	广州	1、负责部门衍生品业务各类风控事务，评估相关业务产品并拟定风控方案、持续监控风险敞口、参与衍生品估值模型的衍生与评估； 2、协助部门完善衍生品业务相关制度及内控流程； 3、配合团队做好衍生品业务涉及的各类风险的识别、评估、监控、压力测试、应对工作；并通过完善信息系统、优化阈值监控、健全工作流程等措施加强风险管控的有效性； 4、负责衍生品业务日常风险监测工作，定期不定期提交相关监测信息，并提出风险管理建议； 5、负责模型维护，相关信息系统的开发、维护以及培训工作。	1、38周岁（含）以下； 2、全日制本科或以上学历，具有金融、数学、统计、精算、法律等相关专业背景； 3、具有4年以上相关从业经验，其中3年以上金融市场业务、金融市场风险管理工作经验者优先，熟悉衍生品业务，具有CPA/FRM/CFA资质者优先； 4、良好的数据分析能力、文字表达、沟通能力； 5、熟悉国家经济金融政策，风险管理制度，金融市场业务制度及各项流程，把握市场走势，对国家经济政策变化敏感； 6、身体健康，品行端正，廉洁敬业，无违法违纪和处分期内的处罚记录，符合我行亲属回避相关规定。
2		风险管理部-资产监控中心	风险政策分析岗	广州	1、负责制定信贷业务风险策略，基于数据分析制定各产品的反欺诈、准入、核额、支用、提额等具体策略； 2、负责对风险策略进行监测、回检分析、迭代优化等全生命周期管理； 3、参与风险评分模型，风险计量工具的优化开发并主导制定应用方案，在有效管控风险达成目标的情况下推动业务发展； 4、负责搭建贷中风险监控机制，对零售资产进行日常监控，有效披露资产包风险水平； 5、与产品、技术等部门协作，制定及完善产品及市场项目的风险政策，推动风险策略在具体业务层面的落实。	1、38周岁（含）以下； 2、全日制大学本科及以上学历，金融、经济、数学、统计等相关专业优先； 3、具有4年以上相关从业经验，其中2年（含）以上信贷风险政策分析或相关工作经验，风险管理工作经验丰富者优先； 4、具有一定的数据处理、分析能力，熟练使用SAS、Python、R或SQL等至少一种统计工具； 5、具有较强的风险意识、结果导向意识、逻辑思维能力、沟通协调能力、工作自驱力； 6、身体健康，品行端正，廉洁敬业，无违法违纪和处分期内的处罚记录，符合我行亲属回避相关规定。
3			风险模型岗	广州	1、独立开发、优化和验证风险模型，用逻辑回归、决策树、神经网络等算法建信贷风险预测模型，通过指标评估和优化模型性能； 2、用大数据技术处理数据，提升模型训练效率和准确性； 3、具备较强的数据分析能力，能够深入分析模型结果，解读模型中的风险因素和特征，为信贷风险管理提供有价值的洞察； 4、提交模型开发需求，与策略团队、技术部门合作，确保模型的有效落地，并做好模型监测及预警。	1、38周岁（含）以下； 2、全日制大学本科及以上学历，数学、统计学、计算机专业优先； 3、具有4年以上金融行业从业经验，其中2年（含）以上风险模型开发或相关工作经验，有个人信贷或互联网银行工作经验的优先； 4、具有海量数据的处理、分析、统计、挖掘能力，精通建模方法，熟练掌握Python、Spss、SAS、SQL等至少一种统计工具； 5、具有较强的风险意识、逻辑思维能力、沟通协调能力、工作自驱力； 6、身体健康，品行端正，廉洁敬业，无违法违纪和处分期内的处罚记录，符合我行亲属回避相关规定。
4			策略部署岗	广州	1、负责风险决策引擎/策略研发平台的管理，实现策略的快速部署、敏捷迭代和规范管理； 2、统筹具体的风险策略规则、风险模型的部署配置工作，包括需求分析、沟通、配置、测试、投产上线、监控验证、部署版本管理等； 3、负责实施部署与技术对接的相关工作，做好文档、策略部署设计工作簿等文档的维护工作； 4、对于在策略实施、测试、线上监控等节点出现的问题，能及时定位错误，快速分析，解决问题。	1、38周岁（含）以下； 2、全日制大学本科及以上学历，数学、统计学、计算机专业优先； 3、具有4年以上相关从业经验，具有策略部署或类似岗位的工作经验； 4、具有一定数据处理能力，熟练使用SAS、Python、R或SQL等工具，具有良好的学习能力、沟通能力、结果导向意识、抗压能力； 5、身体健康，品行端正，廉洁敬业，无违法违纪和处分期内的处罚记录，符合我行亲属回避相关规定。
5			数据分析岗	广州	1、搭建并完善信贷业务数据分析体系，为决策、风险策略等提供数据支撑，包括完善各零售业务系统数据源、征信数据源、数据分析环境准备、数据分析工具应用等； 2、搭建并完善可视化业务指标监控体系，包括业务指标、风险指标，落地形成数据看板并持续迭代优化，让风险经营有数据依据，及时了解业务目标达成情况； 3、搭建并完善模型监控体系，做好模型监测及预警； 4、推动业务部门做好数据化运营，能快速定位业务问题，在关键项目做好数据分析支持，充分参与风控类项目开发及落地。	1、38周岁（含）以下； 2、全日制大学本科及以上学历，数学、统计学、计算机专业优先； 3、具有4年以上相关从业经验，具有数据分析相关工作经验，尤其是在信贷业务数据分析、风险策略数据支撑等方面有实际操作经验； 4、精通数据分析工具和语言，如SAS、Python、R或SQL等工具，熟悉数据可视化工具，如Tableau、Power BI等； 5、具有良好的业务理解和沟通协调能力，能够快速定位业务问题，提出数据化解决方案； 6、身体健康，品行端正，廉洁敬业，无违法违纪和处分期内的处罚记录，符合我行亲属回避相关规定。

序号	招聘机构	部门	招聘岗位	工作地点	岗位职责	招聘条件
6	经营机构	广州分行	投资银行部总经理	广州	1、作为分行金融市场条线和投资银行业务的统筹管理部门，归口总行金融市场条线部门和投资银行部门管理，根据总行发展规划，制定分行营销计划，负责金融市场、金融同业、理财投资和投资银行等业务开拓、产品管理与营销，推动完成总行下达的经营考核指标； 2、负责指导辖内各经营机构推动开展金融市场条线和投资银行业务，推动经营机构进行立项、尽职调查、额度申报、材料整理与报送等工作，对通过立项的项目开展尽职调查、方案设计和风险评估，对已投资项目进行持续跟踪维护等管理工作； 3、在分行层面负责银行间市场债券主承销业务承揽承做、申报、注册、发行、承销、存续期管理等工作，负责地方政府专项债业务承揽承做；在总行指导下开展投资银行业务系统维护和管理等工作； 4、统筹分行同业客户关系管理和同业授信，在总行指导下开展同业客户管理系统维护和数据治理等工作； 5、负责同业结算性存款业务的管理推动工作；负责票据交易和票据融资业务开展等工作；负责票据再贴现业务和统筹管理等工作；在总行指导下开展票据系统维护和管理等工作； 6、负责组织投资银行业务相关产品、业务和制度的培训和推广。	1、男48岁（含）、女45岁（含）以下； 2、本科及以上学历，有5年以上国有大行、股份制银行、上市城商行、省内头部农商行相关岗位工作经历优先； 3、具有5年以上银行投金业务及信贷业务经验，熟悉投金业务产品、业务流程、政策及监管要求； 4、具有较强的组织协调能力和沟通能力，有丰富的客户资源； 5、具有较高的风险识别能力，风险防控能力； 6、身体健康，品行端正，廉洁敬业，无违法违规和处分期内的处罚记录，符合我行亲属回避相关规定。
7		天河中心支行	网点负责人	广州	1、根据总分行工作部署，制定网点经营发展目标及计划，对网点业务经营状况承担直接责任； 2、负责组织网点的市场拓展、客户渠道关系维护及营销； 3、负责网点的内部管理和队伍建设； 4、负责合规经营、员工辅导及日常管理； 5、树立良好服务品牌、组织推动网点经营业绩和管理水平提升； 6、完成总分行交办的其他工作。	1、男48岁（含）、女45岁（含）以下； 2、本科及以上学历，有5年以上国有大行、股份制银行、上市城商行、省内头部农商行相关岗位工作经历优先； 3、熟悉银行业务相关知识及相关政策，熟悉商业银行相关规则制度，熟悉本地区相关政策和市场情况；具有较强的客户维护意识和独立的市场拓展能力，具有一定的风险识别及把控能力； 4、具有较为丰富的团队管理经验和社会资源，能够独立带领团队开展工作； 5、具有良好的沟通和协调能力，能够与上级、辖属及跨部门进行有效沟通； 6、身体健康，品行端正，廉洁敬业，无违法违规和处分期内的处罚记录，符合我行亲属回避相关规定。
8		南沙分行	网点客户经理（对公、零售方向）	广州	1、负责客户开发与维护，拓展客户资源，维护存量客户关系，深度挖掘客户需求，推动各项业务合作； 2、完成分行下达的业绩目标，完成存款日均增量、贷款投放、中间业务收入（如手续费、债券承销费）等考核指标； 3、日常受理客户的咨询、投诉等事项，定期推送产品信息与市场动态； 4、完成领导交办的其他事项。	1、38周岁（含）以下； 2、本科及以上学历，3年以上国有大行、股份制银行、上市城商行、省内头部农商行相关岗位工作经历优先； 3、具有招聘岗位所需的专业知识技能，有较强的营销拓展能力； 4、擅长挖掘潜在客户，熟悉银行金融产品，能较好的针对性营销并促成交易； 5、有较强的亲和力和沟通水平，具有客户关系管理能力； 6、身体健康，品行端正，廉洁敬业，无违法违规和处分期内的处罚记录，符合我行亲属回避相关规定。
9		肇庆分行	网点负责人	肇庆	1、根据总分行工作部署，制定网点经营发展目标及计划，对网点业务经营状况承担直接责任； 2、负责组织网点的市场拓展、客户渠道关系维护及营销； 3、负责网点的内部管理和队伍建设； 4、负责合规经营、员工辅导及日常管理； 5、树立良好服务品牌、组织推动网点经营业绩和管理水平提升； 6、完成总分行交办的其他工作。	1、男48岁（含）、女45岁（含）以下； 2、本科及以上学历，有5年以上国有大行、股份制银行、上市城商行、省内头部农商行相关岗位工作经历优先； 3、熟悉银行业务相关知识及相关政策，熟悉商业银行相关规则制度，熟悉本地区相关政策和市场情况；具有较强的客户维护意识和独立的市场拓展能力，具有一定的风险识别及把控能力； 4、具有较为丰富的团队管理经验和社会资源，能够独立带领团队开展工作； 5、具有良好的沟通和协调能力，能够与上级、辖属及跨部门进行有效沟通； 6、身体健康，品行端正，廉洁敬业，无违法违规和处分期内的处罚记录，符合我行亲属回避相关规定。
10			网点客户经理（对公、零售方向）	肇庆	1、负责客户开发与维护，拓展客户资源，维护存量客户关系，深度挖掘客户需求，推动各项业务合作； 2、完成分行下达的业绩目标，完成存款日均增量、贷款投放、中间业务收入（如手续费、债券承销费）等考核指标； 3、日常受理客户的咨询、投诉等事项，定期推送产品信息与市场动态； 4、完成领导交办的其他事项。	1、38周岁（含）以下； 2、本科及以上学历，3年以上国有大行、股份制银行、上市城商行、省内头部农商行相关岗位工作经历优先； 3、具有招聘岗位所需的专业知识技能，有较强的营销拓展能力； 4、擅长挖掘潜在客户，熟悉银行金融产品，能较好的针对性营销并促成交易； 5、有较强的亲和力和沟通水平，具有客户关系管理能力； 6、身体健康，品行端正，廉洁敬业，无违法违规和处分期内的处罚记录，符合我行亲属回避相关规定。
11		湛江分行	零售金融部-产品与营销管理岗	湛江	1、根据总分行零售业务发展规划，研究制定分行零售业务的年度经营计划和营销策略； 2、组织并督导经营机构对总分行年度计划及营销方案的实施； 3、负责分行零售业务及产品推广，协同经营机构进行市场开发、项目拓展和营销推动。	1、38周岁（含）以下； 2、全日制本科及以上学历，3年以上国有大行、股份制银行、上市城商行、省内头部农商行相关岗位工作经历优先； 3、具有3年（含）以上零售业务工作经验； 4、身体健康，品行端正，廉洁敬业，无违法违规和处分期内的处罚记录，符合我行亲属回避相关规定。
12			网点客户经理（零售、对公方向）	湛江	1、负责客户开发与维护，拓展客户资源，维护存量客户关系，深度挖掘客户需求，推动各项业务合作； 2、完成分行下达的业绩目标，完成存款日均增量、贷款投放、中间业务收入（如手续费、债券承销费）等考核指标； 3、日常受理客户的咨询、投诉等事项，定期推送产品信息与市场动态； 4、完成领导交办的其他事项。	1、38周岁（含）以下； 2、具有本科及以上学历，3年以上国有大行、股份制银行、上市城商行、省内头部农商行相关岗位工作经历优先； 3、具有招聘岗位所需的专业知识技能，有较强的营销拓展能力； 4、擅长挖掘潜在客户，熟悉银行金融产品，能较好的针对性营销并促成交易； 5、有较强的亲和力和沟通水平，具有客户关系管理能力； 6、身体健康，品行端正，廉洁敬业，无违法违规和处分期内的处罚记录，符合我行亲属回避相关规定。

序号	招聘机构	部门	招聘岗位	工作地点	岗位职责	招聘条件
13		东莞分行	网点客户经理 (零售、对公方向)	东莞	1、负责客户开发与维护，拓展客户资源，维护存量客户关系，深度挖掘客户需求，推动各项业务合作； 2、完成分行下达的业绩目标，完成存款日均增量、贷款投放、中间业务收入（如手续费、债券承销费）等考核指标； 3、日常受理客户的咨询、投诉等事项，定期推送产品信息与市场动态； 4、完成领导交办的其他事项。	1、38周岁（含）以下； 2、具有本科及以上学历，3年以上国有大行、股份制银行、上市城商行、省内头部农商行相关岗位工作经历优先； 3、具有招聘岗位所需的专业知识技能，有较强的营销拓展能力； 4、擅长挖掘潜在客户，熟悉银行金融产品，能较好的针对性营销并促成交易； 5、有较强的亲和力和沟通水平，具有客户关系管理能力； 6、身体健康，品行端正，廉洁敬业，无违法违纪和处分期内的处罚记录，符合我行亲属回避相关规定。